

« Ein Job mit Perspektiven »

Die Schweizer Telsonic Gruppe ist seit 1966 mit industriellen Ultraschall-Lösungen in Europa, Amerika und Asien vertreten. Ständige Innovationen tragen dazu bei, dass sich Telsonic in vielen Anwendungen einen Vorsprung erarbeitet hat, der Kunden Mehrwert bietet. Mit über 300 hochqualifizierten Mitarbeitenden ist das inhabergeführte Unternehmen auf das Kunststoff- und Metallschweissen sowie das Reinigen und Sieben mit Ultraschall spezialisiert. Weltweit schätzen Kunden, unter anderem in den Branchen Automobil, Verpackung und der Medizintechnik, die umfassenden Dienstleistungen und das breite Sortiment an Ultraschallkomponenten für den Anlagenbau sowie die kompletten Schweissanlagen.

Zur Ergänzung unseres Teams suchen wir einen

Key Account Manager Metallschweissen m/w/d

Bronschhofen, Schweiz

HAUPTAUFGABEN

- Intensive Betreuung von globalen Key Accounts mit Aktivitätsfokus auf Europa und Nordafrika
- Ausbau des Geschäftsvolumens mit den Key Accounts durch Erschliessung/Forcierung neuer Geschäftsfelder
- Entwicklung von Account-spezifischen Vertriebsstrategien im Rahmen der globalen Ausrichtung
- Erstellung von Absatzplanungen sowie Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Kompetente anwendungstechnische Beratung und Schulung der Kunden
- Bindeglied zwischen Schlüsselkunden und internen Teams
- Affinität zur Automobilbranche und Lust, den Wandel aktiv mitzugestalten

WIR BIETEN

- Eine vielseitige Aufgabe in einem der führenden Unternehmen der Branche
- Eine interessante Tätigkeit in einem dynamischen, internationalen Umfeld
- Spannendes und wachsendes Marktumfeld mit Potential

ANFORDERUNGSPROFIL

- Abgeschlossene technische Ausbildung im Maschinenbau, der Elektrotechnik oder Mechatronik
- Weiterbildung im kaufmännischen/technischen Bereich (Wirtschaftsingenieur, Betriebswirtschaft)
- Fundierte Vertriebserfahrung (mind. 5 Jahre) als Key Account Manager von erklärungsbedürftigen Produkten, vorzugsweise der Automobilbranche
- Erfahrung im Management von internationalen Vertriebsprojekten
- Bereitschaft, sich in neue Thematiken und Technologien einzuarbeiten
- Globales Mindset und Hands-on-Mentalität
- Reisebereitschaft 30 – 40%
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Gute Anwenderkenntnisse in MS-Office
- Kommunikationsstarke, teamfähige Persönlichkeit mit einer schnellen Auffassungsgabe
- Initiativ, flexibel und belastbar mit hohem Verantwortungsbewusstsein

ARBEITSORT

TELSONIC AG
Industriestrasse 6b
9552 Bronschhofen
Tel. +41 71 913 98 88
www.telsonic.com

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Für weitere Auskünfte steht Ihnen Frau Françoise Serret gerne zur Verfügung, Telefon 071 913 08 86.

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per Post oder E-Mail an jobs.ch@telsonic.com.